

Un observateur privilégié du véhicule d'occasion



Créée en 2005, Agorastore est vite devenue incontournable pour les autorités organisatrices et opérateurs qui souhaitent revendre leurs véhicules d'occasion. Une vigie de choix pour mesurer le dynamisme du marché de l'occasion.

Incroyable destin que celui d'Agorastore : créée en 2005 à l'initiative d'un directeur général des services de la ville de Lyon, la plateforme internet a été développée ad-hoc par une société de services en ingénierie informatique. L'objectif était triple : vendre tout matériel réformé de façon transparente, de façon simple, tant pour les vendeurs que les acheteurs, avec une visibilité maximale auprès

des prospects. Aujourd'hui dirigée par David Riahi (P-DG) et Olivier Nataf (directeur général) elle a confié en 2012 le développement d'Agorastore auprès des entreprises à David Jaoui. Aujourd'hui, des groupes tels que Dietrich Carebus Group, Iveco Bus, Durisotti, et des opérateurs tels que Transdev, Keolis, RATP Dev ou les adhérents d'Agir ont recours aux services de la plateforme de mise en relation.

Belle croissance pour le car et bus

Le marché de l'autocar et autobus y a connu une belle croissance : en 2013, elle a permis la réalisation de 800 transactions. En 2018, ce sont 1500 véhicules d'occasion qui ont été commercialisés par ce canal. Reflet du marché français, ce sont les autocars scolaires et de ligne, puis les autobus qui génèrent le gros de l'activité. Les autocars de tourisme y étant rares. David Jaoui confiant que ces véhicules

de tourisme faisant l'objet de transactions directes de gré à gré, ou bien de reprises par les réseaux de constructeurs. La richesse de l'équipement des véhicules (climatisation, chauffage additionnel) contribue à la tenue de la cote et à la rotation du stock. Mais point trop n'en faut : pour certains marchés d'exportation, la boîte manuelle demeure un prérequis très apprécié. Nombre de ces véhicules étant achetés par des négociants professionnels basés en Europe de l'Est, avant de partir pour des destinations plus lointaines. « Pour la grande exportation, la norme Euro III est le maximum accepté. Un schéma exactement inverse des ventes pour l'Europe où l'Euro IV arrive dans les parcs V.O » explique-t-on chez Agorastore. Preuve de l'appétence pour des machines rustiques : les derniers Renault Tracer dotés de ceintures se sont vendus à des cotes incroyablement sou-

tenues (entre 9000 et 13 000€). « Les Renault/Irisbus Iliade RT et GTX partent comme des petits pains », assure David Jaoui. Le marché n'est pas forcément concentré sur des petits prix : « Un Setra 315HD peut partir autour de 30 000€ ».

Une cote pour bientôt

Agorastore se développe aussi sur les services avec, en amont, le travail d'inventaire, des estimations, la volumétrie et la communication. Le principe étant qu'il y ait une semaine de visibilité, puis une semaine d'enchères. Après l'enchère, Agorastore procède à l'édition des factures, la facturation (avec l'encaissement des fonds) et l'édition des documents de cession. Agorastore se rémunère via une commission, variable selon la prestation assurée. Après la France, la société se développe désormais en Belgique, Suisse, Portugal. Dans cette perspective de service aux collectivités et entreprises, Agorastore travaille sur une cote permettant aux vendeurs de définir un juste prix de marché, afin de garantir 98% de transactions à l'échéance. Cela repose sur un logiciel auto-apprenant qui incorpore les données des transactions réalisés via



A gauche : David Riahi (P-DG) et Olivier Nataf (directeur général)

“ Pour la grande exportation, la norme Euro III est le maximum accepté. Un schéma exactement inverse des ventes pour l'Europe où l'Euro IV arrive dans les parcs V.O. ”

le portail. Un outil assurément précieux dans la perspective de l'arrivée des autocars des services librement organisés faisant des lignes régulières longue distance. « Mais il ne faut pas rêver : dans un marché premier prix, un autocar de grand tourisme avec peu de passagers reste difficile à écouler », explique-t-on chez Agorastore. Avis aux acquéreurs de véhicules neufs : privilégiez donc les options permettant la versatilité des pas de sièges lors de l'établissement de votre bon de commande !

JEAN-PHILIPPE PASTRE

